

Некоторые механизмы финансирования энергосберегающих проектов

Описание механизма	Преимущества	Недостатки	Участие Заказчика	Участие Исполнителя
<p>1. Участие Исполнителя в идентификации энергосберегающих мероприятий, поиске потенциальных Инвесторов и разработке финансового обоснования по нормам и форматам Инвестора</p>	<p>Полная самостоятельность Заказчика, 100% прибыли от внедрения останется в распоряжении Заказчика</p>	<p>Оплата работ Исполнителя вне зависимости от окончательных результатов внедрения</p>	<p>Выполнение части работ самостоятельно (например идентификация проектов), оплата работ Исполнителя: прямые затраты (командировки) + согласованное количество человеко-дней Исполнителя.</p>	<p>Поиск сторонних источников финансирования, в том числе грантов и международных проектов, например по программам TACIS, Know How, USAID</p>
<p>2. <i>Performance-Contracting</i> (Перфоманс-Контрактинг). Исполнитель проводит внедрение энергосберегающих мероприятий за свой счет или за счет привлеченных Исполнителем средств Инвестора с последующим участием в прибыли за счет внедрения мероприятий.</p>	<p>Заказчик не несет никаких трат до завершения внедрения. После внедрения мероприятий Заказчик получает часть прибыли.</p>	<p>Заказчик не может без выплаты штрафов прервать договор с Исполнителем. После внедрения Исполнитель получает 50 % прибыли, образовавшейся после выплат по кредиту.</p>	<p>Предоставление всей необходимой информации, оплаченное за счет будущей прибыли участие специалистов, предоставление гарантий по выплате Исполнителю части прибыли, образовавшейся за счет внедрения мероприятий.</p>	<p>За свой счет проводит идентификацию мероприятий, поиск инвесторов, внедрение мероприятий, авторский надзор.</p>

Описание механизма	Преимущества	Недостатки	Участие Заказчика	Участие Исполнителя
<p>3. Частичный Перфоманс-Контрактинг - идентификация проектов – за счет Заказчика, поиск инвесторов и разработка финансового обоснования – совместное финансирование Заказчика и Исполнителя.</p>	<p>Самостоятельность Заказчика на первом этапе внедрения, выбор Заказчиком наилучшей финансовой схемы</p>	<p>После внедрения Исполнитель получает 20-30 % прибыли образовавшейся после выплат по кредиту.</p>	<p>Оплата или выполнение работ по идентификации проектов, оплата прямых затрат (командировок) Исполнителя при разработке финансового обоснования проектов.</p>	<p>За свой счет проводит финансовое обоснование проектов и поиск инвесторов.</p>
<p>4. <i>IPP – Independent Power Production</i> – Независимый Энерго Производитель – аналогично механизму 2, но Исполнитель становится совладельцем внедренных мероприятий (средств, оборудования, технологий и т.д.)</p>	<p>После внедрения Заказчик становится совладельцем внедренных мероприятий без прямых финансовых затрат</p>	<p>Не полное, а частичное внедрение.</p>	<p>Предоставление всей необходимой информации, заключение соглашения о совместном с Исполнителем владением мероприятиями после их внедрения</p>	<p>За свой счет проводит идентификацию мероприятий , поиск инвесторов, внедрение мероприятий, участие в последующей эксплуатации.</p>

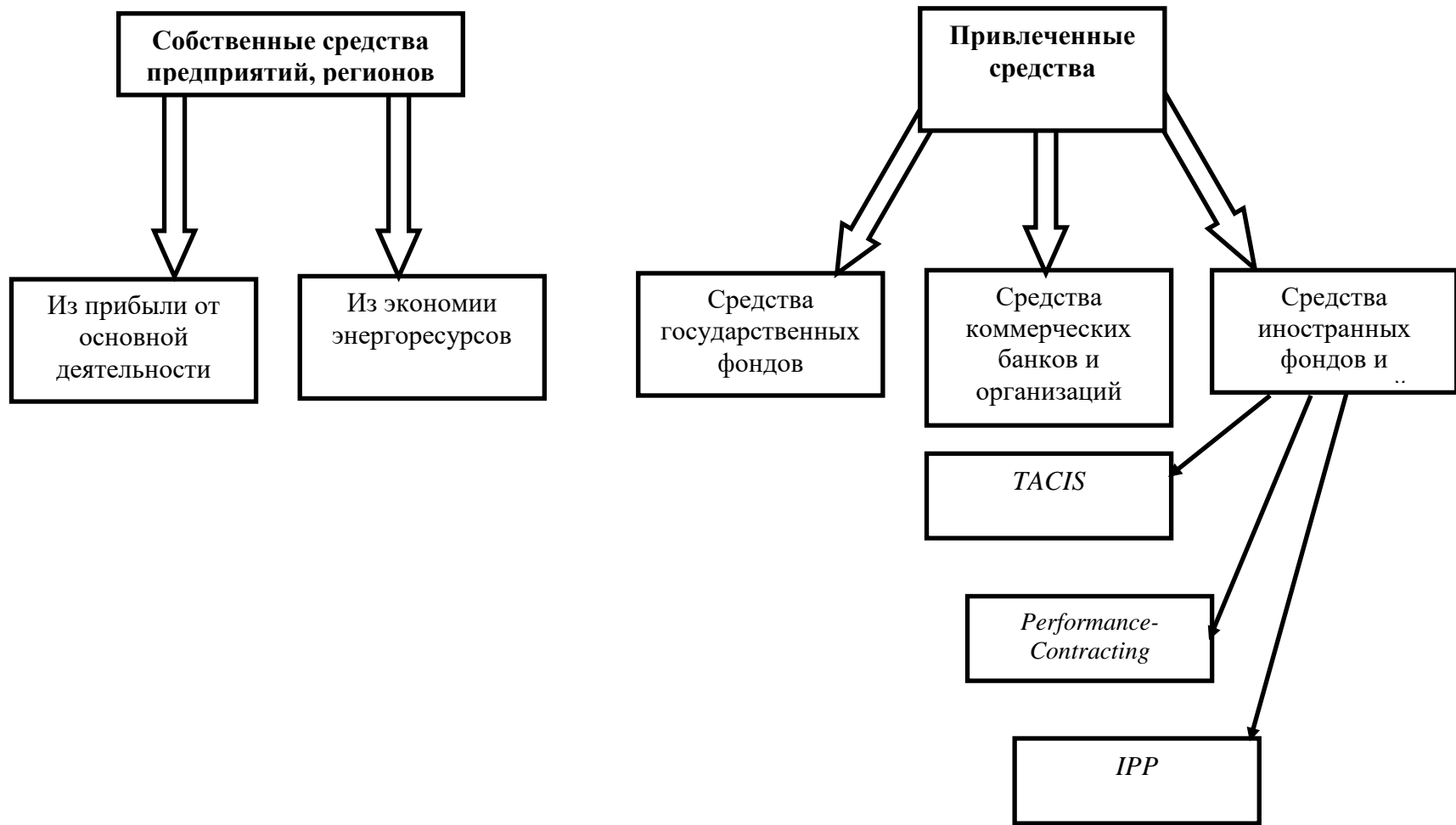


Рис. 55. Источники финансирования энергосберегающих проектов

