

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Забайкальский государственный университет»
(ФГБОУ ВО «ЗабГУ»)

Факультет экономики и управления

Кафедра Экономики и бухгалтерского учета

УТВЕРЖДАЮ:

Декан факультета

Лавров А.Ю.

« ____ » _____ 20 ____ г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Б1.В.ОД.04.Коммерческая деятельность предприятия (организации)

на 180 часа(ов), 5 зачетных(ые) единиц(ы)

для направления подготовки (специальности) 38.03.01 – Экономика

составлена в соответствии с ФГОС ВО, утвержденным приказом
Министерства образования и науки Российской Федерации от
« ____ » _____ 20 ____ г. № _____

Профиль – Экономика предприятий и организаций (для набора 2018)

Форма обучения очная, заочная

1. Организационно-методический раздел

1.1 Цель и задачи дисциплины (модуля)

Цель изучения дисциплины:

является овладение студентами системой теоретико-методологических, организационных и финансово-экономических знаний и действий, направленных на совершенствование процессов купли-продажи продукции и товаров для удовлетворения спроса потребителя и получение прибыли от их реализации; обучение студентов умению организовать и осуществлять коммерческую деятельность предприятия в сфере сбыта продукции; вырабатывать экономическую и торговую (коммерческую) политику предприятия; предвидеть возникновение проблем в сфере сбыта продукции и находить пути их разрешения.

Задачи изучения дисциплины:

- изучение понятий коммерции и коммерческой деятельности;
- изучение методов организации и развития коммерческой деятельности;
- изучение процессов купли-продажи, форм торгово-сбытовой деятельности, их спецификой и технологией;
- рассмотрение роли финансового и материально-технологического обеспечения в формировании коммерческой деятельности предприятия;
- изучение и анализ методов государственного регулирования и содействия развитию коммерческой деятельности предприятия;
- формирование у студентов знаний и навыков планирования, управления и оценки коммерческой деятельности предприятия.

1.2. Место дисциплины (модуля) в структуре ОП

Учебный курс дисциплины «Коммерческая деятельность предприятия (организации)» входит в состав дисциплин вариативной части и является для студентов-экономистов одним из ведущих для осуществления профессиональной деятельности. Рабочей программой предусматривается изучение лекционного материала и проведение практических занятий. Лекционные занятия предназначены для теоретического осмысления и обобщения сложных разделов дисциплины, которые освещаются, в основном, на общих понятиях. Практические занятия являются аудиторными, проводятся по заранее известным темам. Курс «Коммерческая деятельность предприятия (организации)» связан с такими дисциплинами как: экономика предприятия (организации), маркетинг, менеджмент, логистика, ценообразование.

1.3. Объем дисциплины (модуля) с указанием трудоемкости всех видов учебной работы

Общая трудоемкость дисциплины (модуля) составляет 5 зачетных(ые) единиц(ы), 180 часов.

Очная форма

Виды занятий	Распределение по семестрам	Всего часов
	5 семестр	
Общая трудоемкость		180
Аудиторные занятия, в т.ч.	72	72
лекционные (ЛК)	18	18

практические (семинарские) (ПЗ, СЗ)	54	54
лабораторные (ЛР)	0	0
Самостоятельная работа студентов (СРС)	72	72
Форма промежуточной аттестации в семестре	Экзамен	36
Курсовая работа (курсовой проект) (КР, КП)		

Заочная форма

Виды занятий	Распределение по семестрам	Всего часов
	6 семестр	
Общая трудоемкость		180
Аудиторные занятия, в т.ч.	20	20
лекционные (ЛК)	8	8
практические (семинарские) (ПЗ, СЗ)	12	12
лабораторные (ЛР)	0	0
Самостоятельная работа студентов (СРС)	124	124
Форма промежуточной аттестации в семестре	Экзамен	36
Курсовая работа (курсовой проект) (КР, КП)		

2. Требования к результатам освоения дисциплины

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование следующих компетенций:

Индекс компетенции	Содержание компетенции
ОПК 2	Способен осуществлять сбор, анализ и обработку данных, необходимых для решения профессиональных задач

ПК 1	Способен собирать и анализировать исходные данные, необходимые для расчета экономических и социально-экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов
------	--

Планируемые результаты обучения по дисциплине для последовательного достижения уровней сформированности компетенций

Результат обучения	
Знать	Пороговый: 1) Базовые правила сбора, анализа и обработки данных, необходимых для решения профессиональных задач в коммерческой деятельности 2) Типовую методику сбора и анализа исходных данных, необходимых для расчета экономических и социально-экономических показателей, характеризующих коммерческую деятельность хозяйствующих субъектов.
	Стандартный: 1) Основные правила и принципы сбора, анализа и обработки данных, необходимых для решения профессиональных задач в коммерческой деятельности. 2) Методику сбора и анализа исходных данных, необходимых для расчета экономических и социально-экономических показателей, характеризующих коммерческую деятельность хозяйствующих субъектов.
	Эталонный: 1) Современные правила и принципы сбора, анализа и обработки данных, необходимых для решения профессиональных задач в коммерческой деятельности. 2) Современную методику сбора и анализа исходных данных, необходимых для расчета экономических и социально-экономических показателей, характеризующих коммерческую деятельность хозяйствующих субъектов
	Пороговый: 1) Осуществлять на основе типовых примеров сбор, анализ и обработку данных, необходимых для решения профессиональных задач в коммерческой деятельности. 2) Осуществлять сбор и анализ по инструкции преподавателя исходных данных, необходимых для расчета экономических и социально-экономических показателей, характеризующих коммерческую деятельность хозяйствующих субъектов

Уметь	Стандартный: 1) Осуществлять при ведении бухгалтерского учета сбор, анализ и обработку данных, необходимых для решения профессиональных задач в коммерческой деятельности. 2) Осуществлять сбор и анализ исходных данных, необходимых для расчета экономических и социально-экономических показателей, характеризующих коммерческую деятельность хозяйствующих субъектов.
	Эталонный: 1) Осуществлять при ведении бухгалтерского учета сбор и применять современные методы анализа и обработки данных, необходимых для решения профессиональных задач в коммерческой деятельности. 2) Осуществлять сбор и анализ современных методик исходных данных, необходимых для расчета экономических и социально-экономических показателей, характеризующих коммерческую деятельность хозяйствующих субъектов.
Владеть	Пороговый: 1) Навыками сбора, анализа и обработки данных, необходимых для решения профессиональных задач в коммерческой деятельности. 2) Навыками сбора и анализа по инструкции преподавателя исходных данных, необходимых для расчета экономических и социально-экономических показателей, характеризующих коммерческую деятельность хозяйствующих субъектов
	Стандартный: 1) Навыками самостоятельного сбора, анализа и обработки данных, необходимых для решения профессиональных задач в коммерческой деятельности. 2) Навыками самостоятельного сбора и анализа исходных данных, необходимых для расчета экономических и социально-экономических показателей, характеризующих коммерческую деятельность хозяйствующих субъектов
	Эталонный: 1) Опыт самостоятельного сбора, анализа и обработки данных, необходимых для решения профессиональных задач в коммерческой деятельности. 2) Опыт самостоятельного применения в профессиональной деятельности сбора и анализа исходных данных, необходимых для расчета экономических и социально-экономических показателей, характеризующих коммерческую деятельность хозяйствующих субъектов

3. Содержание дисциплины

3.1. Разделы дисциплины и виды занятий

Очная форма

Модуль	Номер раздела	Наименование раздела	Всего часов	Аудиторные занятия			СРС
				ЛК	ПЗ(СЗ)	ЛР	
1	1.1	Основные понятия коммерческой деятельности. Сущность и содержание коммерческой деятельности.	16	2	6		8
	1.2	Инфраструктура коммерческой деятельности	16	2	6		8
	1.3	Государственное и международное регулирование коммерческой деятельности	16	2	6		8
2	2.1	Коммерческая деятельность производственных предприятий.	16	2	6		8
	2.2	Содержание, функции и организация сбытовой работы на предприятии. Планирование сбыта продукции.	16	2	6		8
	2.3	Эффективность коммерческой деятельности предприятия.	16	2	6		8
3	3.1	Организация коммерческой деятельности в розничной торговле.	16	2	6		8
	3.2	Управление товарными запасами	16	2	6		8
	3.3	Понятие и категории электронной коммерции.	16	2	6		8
Итого			144	18	54	0	72

Заочная форма

Модуль	Номер раздела	Наименование раздела	Всего часов	Аудиторные занятия			СРС
				ЛК	ПЗ(СЗ)	ЛР	
1	1.1	Основные понятия коммерческой деятельности. Сущность и содержание коммерческой деятельности	16	2	-		14
	1.2	Инфраструктура коммерческой деятельности	16	-	2		14
	1.3	Государственное и международное регулирование коммерческой деятельности	16	2	-		14
2	2.1	Коммерческая деятельность производственных предприятий.	16	2	2		12
	2.2	Содержание, функции и организация сбытовой работы на предприятии. Планирование сбыта продукции.	16	-	2		14

	2.3	Эффективность коммерческой деятельности предприятия.	16	2	2		12
3	3.1	Организация коммерческой деятельности в розничной торговле.	16	-	-		16
	3.2	Управление товарными запасами.	16	-	2		14
	3.3	Понятие и категории электронной коммерции.	16	2	-		14
Итого			144	10	10	0	124

3.2. Лекционные занятия

Очная форма

Модуль	Номер раздела	Содержание лекционных занятий
1	1.1	Основные понятия коммерческой деятельности. Сущность и содержание коммерческой деятельности. Понятие коммерческой деятельности. Концепция коммерческой деятельности. Факторы, влияющие на развитие коммерческой деятельности. История развития в России и за рубежом
	1.2	Инфраструктура коммерческой деятельности». Ярмарочно-выставочная торговля. Оптовые рынки. Организация коммерческих операций на аукционах, тендерах.
	1.3	Государственное и международное регулирование коммерческой деятельности. Направления государственного регулирования коммерческой деятельности.
2	2.1	Коммерческая деятельность производственных предприятий. Содержание, функции и организация снабжения предприятия. Планирование обеспечения предприятия материальными ресурсами.
	2.2	Содержание, функции и организация сбытовой работы на предприятии. Планирование сбыта продукции. Сервисное обслуживание Каналы распределения товаров и организация товародвижения
	2.3	Эффективность коммерческой деятельности предприятия. Технология определения затрат и результативности коммерческой деятельности предприятия. Учет коммерческих рисков.

3	3.1	Организация коммерческой деятельности в розничной торговле. Договор розничной купли-продажи. Порядок формирования и регулирование ассортимента на предприятиях розничной торговли.
	3.2	Управление товарными запасами. Содержание коммерческой работы по розничной продаже товаров. Методы розничной продажи товаров. Организация оказания торговых услуг покупателям.
	3.3	Понятие и категории электронной коммерции. Системы электронной коммерции. Модель назначения цен. Безопасность электронной коммерции.

Заочная форма

Модуль	Номер раздела	Содержание лекционных занятий
1	1.1	Основные понятия коммерческой деятельности. Сущность и содержание коммерческой деятельности. Понятие коммерческой деятельности. Концепция коммерческой деятельности. Факторы, влияющие на развитие коммерческой деятельности. История развития в России и за рубежом
	1.3	Государственное и международное регулирование коммерческой деятельности. Направления государственного регулирования коммерческой деятельности.
2	2.1	Коммерческая деятельность производственных предприятий. Содержание, функции и организация снабжения предприятия. Планирование обеспечения предприятия материальными ресурсами.
	2.3	Эффективность коммерческой деятельности предприятия. Технология определения затрат и результативности коммерческой деятельности предприятия. Учет коммерческих рисков.

3.3. Практические (семинарские) занятия

Очная форма

Модуль	Номер раздела	Содержание практических(семинарских) занятий
--------	---------------	--

1	1.1	Основные понятия коммерческой деятельности. Сущность и содержание коммерческой деятельности. Коллоквиум
	1.2	Инфраструктура коммерческой деятельности. Выполнение заданий по теме
	1.3	Государственное и международное регулирование коммерческой деятельности. Выполнение кейс-задание №1
2	2.1	Коммерческая деятельность производственных предприятий. Тестирование по теме
	2.2	Содержание, функции и организация сбытовой работы на предприятии. Планирование сбыта продукции. Выполнение заданий по теме
	2.3	Эффективность коммерческой деятельности предприятия. Выполнение кейс-задание №2
3	3.1	Организация коммерческой деятельности в розничной торговле. Тестирование по теме
	3.2	Управление товарными запасами. Выполнение заданий по теме.
	3.3	Понятие и категории электронной коммерции. Выполнение кейс-задание №3.

Заочная форма

Модуль	Номер раздела	Содержание практических(семинарских) занятий
1	1.2	Инфраструктура коммерческой деятельности». Выполнение заданий по теме. Выполнение кейс-задание №1.
	2.1	Коммерческая деятельность производственных предприятий. Тестирование по теме.

2	2.2	Содержание, функции и организация сбытовой работы на предприятии. Планирование сбыта продукции. Выполнение заданий по теме.
	2.3	Эффективность коммерческой деятельности предприятия. Выполнение кейс-задание №2.
3	3.2	Управление товарными запасами. Тестирование по теме. Выполнение кейс-задание №3.
	3.3	Понятие и категории электронной коммерции. Выполнение кейс-задание №3

3.4. Лабораторные занятия

3.5. Организация самостоятельной работы

Очная форма

Модуль	Номер раздела	Содержание материала выносимого на самостоятельное изучение	Виды самостоятельной работы
1	1.1	Основные понятия коммерческой деятельности. Сущность и содержание коммерческой деятельности. Понятие коммерческой деятельности. Концепция коммерческой деятельности. Факторы, влияющие на развитие коммерческой деятельности. История развития в России и за рубежом.	Конспект, изучение и анализ нормативных документов, подготовка к коллоквиуму
1	1.2	Инфраструктура коммерческой деятельности. Ярмарочно-выставочная торговля. Оптовые рынки. Организация коммерческих операций на аукционах, тендерах.	Конспект, решение задач по теме
1	1.3	Государственное и международное регулирование коммерческой деятельности. Направления государственного регулирования коммерческой деятельности.	Конспект, изучение и анализ нормативных документов, подготовка к кейс - заданию №1

2	2.1	Коммерческая деятельность производственных предприятий. Содержание, функции и организация снабжения предприятия. Планирование обеспечения предприятия материальными ресурсами.	Конспект, изучение и анализ нормативных документов, решение задач по теме
2	2.2	Содержание, функции и организация сбытовой работы на предприятии. Планирование сбыта продукции. Сервисное обслуживание Каналы распределения товаров и организация товародвижения	Конспект, изучение и анализ нормативных документов, подготовка к тестированию
2	2.3	Эффективность коммерческой деятельности предприятия. Технология определения затрат и результативности коммерческой деятельности предприятия. Учет коммерческих рисков.	Конспект, изучение и анализ нормативных документов, подготовка к кейс заданию №2
3	3.1	Организация коммерческой деятельности в розничной торговле. Договор розничной купли-продажи. Порядок формирования и регулирование ассортимента на предприятиях розничной торговли.	Конспект, изучение и анализ нормативных документов, решение задач по теме
3	3.2	Управление товарными запасами. Содержание коммерческой работы по розничной продаже товаров. Методы розничной продажи товаров. Организация оказания торговых услуг покупателям.	Конспект, изучение и анализ нормативных документов, подготовка к тестированию
3	3.3	Понятие и категории электронной коммерции. Системы электронной коммерции. Модель назначения цен. Безопасность электронной коммерции.	Конспект, изучение и анализ нормативных документов, подготовка к кейс заданию №3

Заочная форма

Модуль	Номер раздела	Содержание материала выносимого на самостоятельное изучение	Виды самостоятельной работы
--------	---------------	---	-----------------------------

1	1.1	Основные понятия коммерческой деятельности. Сущность и содержание коммерческой деятельности. Понятие коммерческой деятельности. Концепция коммерческой деятельности. Факторы, влияющие на развитие коммерческой деятельности. История развития в России и за рубежом	Конспект, изучение и анализ нормативных документов, подготовка к коллоквиуму. Контрольная работа по вариантам
1	1.2	Инфраструктура коммерческой деятельности. Ярмарочно-выставочная торговля. Оптовые рынки. Организация коммерческих операций на аукционах, тендерах.	Конспект, решение задач по теме
1	1.3	Государственное и международное регулирование коммерческой деятельности. Направления государственного регулирования коммерческой деятельности.	Конспект, изучение и анализ нормативных документов, подготовка к кейс - заданию №1. Контрольная работа по вариантам
2	2.1	Коммерческая деятельность производственных предприятий. Содержание, функции и организация снабжения предприятия. Планирование обеспечения предприятия материальными ресурсами.	Конспект, изучение и анализ нормативных документов, решение задач по теме. Контрольная работа по вариантам
2	2.2	Содержание, функции и организация сбытовой работы на предприятии. Планирование сбыта продукции. Сервисное обслуживание. Каналы распределения товаров и организация товародвижения	Конспект, изучение и анализ нормативных документов, подготовка к тестированию. Контрольная работа по вариантам
2	2.3	Эффективность коммерческой деятельности предприятия. Технология определения затрат и результативности коммерческой деятельности предприятия. Учет коммерческих рисков.	Конспект, изучение и анализ нормативных документов, подготовка к кейс заданию №2. Контрольная работа по вариантам

3	3.1	Организация коммерческой деятельности в розничной торговле. Договор розничной купли-продажи. Порядок формирования и регулирование ассортимента на предприятиях розничной торговли.	Конспект, изучение и анализ нормативных документов, решение задач по теме. Контрольная работа по вариантам
3	3.2	Управление товарными запасами. Содержание коммерческой работы по розничной продаже товаров. Методы розничной продажи товаров. Организация оказания торговых услуг покупателям.	Конспект, изучение и анализ нормативных документов, подготовка к тестированию. Контрольная работа по вариантам
3	3.3	Понятие и категории электронной коммерции. Системы электронной коммерции. Модель назначения цен. Безопасность электронной коммерции.	Конспект, изучение и анализ нормативных документов, подготовка к кейс заданию №3. Контрольная работа по вариантам

4. Интерактивные формы образовательных технологий

Модуль	Номер раздела	Вид учебных занятий	Образовательные технологии	Количество часов
1	1.1	Лекция	Основные понятия коммерческой деятельности. Сущность и содержание коммерческой деятельности. Понятие коммерческой деятельности. Лекции с использованием презентаций	2
1	1.2	Лекция	Инфраструктура коммерческой деятельности. Ярмарочно-выставочная торговля. Оптовые рынки. Организация коммерческих операций на аукционах, тендерах. Лекции с использованием презентаций	2
1	1.3	практика	Работа в малых группах . Государственное и международное регулирование коммерческой деятельности: выполнение кейс- задания №1.	2
2	2.1	Лекция	Лекция с разбором конкретных ситуаций: Коммерческая деятельность производственных предприятий. Содержание, функции и организация снабжения предприятия.	2

2	2.2	Лекция	Лекция с разбором конкретных ситуаций: Содержание, функции и организация сбытовой работы на предприятии. Планирование сбыта продукции.	2
2	2.3	практика	Работа в малых группах. Эффективность коммерческой деятельности предприятия: выполнение кейс- задания №2.	2
3	3.1	Лекция	Лекция с разбором конкретных ситуаций: Организация коммерческой деятельности в розничной торговле.	2
3	3.2	Лекция	Управление товарными запасами. Содержание коммерческой работы по розничной продаже товаров. Лекции с использованием презентаций	2
3	3.3	практика	Работа в малых группах. Управление товарными запасами.: выполнение кейс- задания №3.	2

5. Фонд оценочных средств для проведения текущего контроля и промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине (модулю)

[Фонд оценочных средств](#)

6. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

6.1. Основная литература

6.1.1. Печатные издания

- 1.Бунеева, Раиса Ильинична. Коммерческая деятельность: организация и управление : учебник / Бунеева Раиса Ильинична. - Ростов-на-Дону : Феникс, 2012. - 350 с. : ил. - (Высшее образование). - ISBN 978-5-222-19113-2 : 461-50.
- 2.Круглова, Наталья Юрьевна. Основы бизнеса : учебник для вузов / Круглова Наталья Юрьевна. - 2-е изд., перераб. и доп. - Москва : РДЛ, 2006. - 560с. : ил. - ISBN 5-93840-025-2. - ISBN 5-93840-098-8 : 201-00.

6.1.2. Издания из ЭБС

6.1.2. Издания из ЭБС

- 1.Дорман, В. Н. Коммерческая деятельность : учебное пособие для академического бакалавриата / В. Н. Дорман ; под науч. ред. Н. Р. Кельчевской. — М. : Издательство Юрайт, 2017. — 134 с. — (Серия : Университеты России). — ISBN 978-5-534-00277-5. <https://biblio-online.ru/book/7351777B-2D81-4339-A26F-359C4D3E3600>
- 2.Коммерческая деятельность : учебник и практикум для прикладного бакалавриата / И. М. Синяева, О. Н. Жильцова, С. В. Земляк, В. В. Синяев. — М. : Издательство Юрайт, 2017. — 506 с. — (Серия : Бакалавр. Академический курс). — ISBN 978-5-534-01641-3. <https://biblio-online.ru/book/B8AF5F0D-081D-4FA2-9860-7A032376F9EC>

6.2. Дополнительная литература

6.2.1. Печатные издания

- 1Оканова, Татьяна Николаевна. Налогообложение коммерческой деятельности : учеб.-

практ. пособие / Оканова Татьяна Николаевна. - Москва : Юнити-Дана, 2013. - 287 с. - ISBN 978-5-238-02376-2 : 420-00.

2. Экономика торгового предприятия: торговое дело : учебник / под ред. Л.А. Брагина. - Москва : Инфра-М, 2008. - 314 с. - ((100 лет РЭА им. Г.В. Плеханова)). - ISBN 978-5-16-003145-3 : 161-00.

3. Инькова, Наталья Анатольевна. Современные интернет- технологии в коммерческой деятельности : учеб. пособие / Инькова Наталья Анатольевна. - Москва : Омега-Л, 2007. - 188 с. - (Библиотека высшей школы). - ISBN 978-5370-00054-6 : 52-00.

6.2.2. Издания из ЭБС

1. Морозов, Г. Б. Правовое регулирование предпринимательской деятельности : учебное пособие для академического бакалавриата / Г. Б. Морозов. — 3-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2017. — 420 с. — (Серия : Бакалавр. Академический курс). — ISBN 978-5-534-05462-0. <https://biblio-online.ru/book/34B56CC9-C8DF-476C-BFA3-735138247725>

6.3. Базы данных, информационно-справочные и поисковые системы

1. Информационно-правовой портал «КонсультантПлюс» (адрес доступа: <http://www.consultant.ru>)

2. Информационно-правовой портал «ГАРАНТ.РУ» (адрес доступа: <http://www.garant.ru>)

3. <http://www.1c.ru/> официальный сайт фирмы 1С - разработчика средств для автоматизации управления и учета на предприятиях различных отраслей, видов деятельности и типов финансирования

7. Перечень программного обеспечения

Программное обеспечение общего назначения: ОС Microsoft Windows, Microsoft Office, ABBYY FineReader, ESET NOD32 Smart Security Business Edition, Foxit Reader, АИБС "МегаПро".

Программное обеспечение специального назначения:

8. Материально-техническое обеспечение дисциплины

672039, Забайкальский край, г. Чита, ул. Баргузинская, 49а, номер 02-210.

Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации. Кабинет экономической теории.

Оснащенность специальных помещений и помещений для самостоятельной работы

Комплект специальной учебной мебели. Доска аудиторная меловая. Доска аудиторная маркерная. Трибуна.

Материально техническое оснащение аудитории (не закрепленное за конкретной учебной аудиторией)

- комплект мобильного оборудования, который организован в виде мобильного передвижного многофункционального комплекса (устанавливается в аудитории по заявке преподавателя): ноутбук, мультимедийный проектор, экран и др.

672039, Забайкальский край, г. Чита, ул. Баргузинская, 49а, номер 02-214.

Учебная аудитория для самостоятельной работы. Лаборатория учебная бухгалтерия. Лаборатория учебный финансовый отдел.

Комплект специальной учебной мебели. Оргтехника (принтер, сканер). Компьютерное оснащение с подключением к сети «Интернет».

Доступ к сети Интернет и обеспечение доступа в электронную информационно-образовательную среду организации.

9. Методические рекомендации по организации изучения дисциплины

Практика преподавания дисциплины демонстрирует тот факт, что, несмотря на доступность необходимой информации по дисциплине (наличие учебников, учебных и учебно-методических пособий и печатном виде, в ЭБС, возможность получения информации из ресурсов сети интернет и т.д.), серьезные затруднения у студентов вызывают анализ, синтез, систематизация материала, а также выделение в нем принципиальных и сущностных аспектов, отвечающим современным научным концепциям и подходам.

В связи с этим основным источником теоретического материала по дисциплине выступают лекции, посещение которых является обязательной составляющей успешного освоения дисциплины.

Для эффективного освоения материала дисциплины необходимым является выполнение следующих требований:

- обязательное посещение всех лекционных и практических занятий, способствующее системному овладению материалом курса;
- все вопросы соответствующих разделов и тем по дисциплине необходимо фиксировать (на любых носителях информации);
- обязательное выполнение домашних заданий является важнейшим требованием и условием формирования целостного и системного знания по дисциплине;
- обязательность личной активности каждого студента на всех занятиях по дисциплине;
- в случаях неясности каких-либо вопросов, обсуждаемых на занятиях, необходимо задать соответствующие вопросы преподавателю, а не оставлять их непонятыми;
- в случаях пропусков занятий по уважительным причинам студентам предоставляется право подготовки и представления заданий и ответов на вопросы изученного материала, с расчетом на помощь преподавателя в его усвоении;
- в случаях пропусков без уважительной причины студент обязан самостоятельно изучить соответствующий материал;
- необходимым условием является самостоятельность и инициативность студентов при контроле набора баллов по дисциплине для успешного прохождения промежуточной аттестации.

Порядок организации самостоятельной работы студентов

Самостоятельная работа студентов предполагает:

- самостоятельный поиск, обработку (анализ, синтез, обобщение и систематизацию), адаптацию необходимой по дисциплине информации;
- выполнение заданий для самостоятельной работы;
- изучение и усвоение теоретического материала, представленного на лекционных занятиях и в соответствующих литературных источниках (рекомендуемая основная и дополнительная литература);
- самостоятельное изучение отдельных вопросов курса;
- подготовка к практическим и семинарским занятиям, в соответствии с рекомендациями преподавателя (выполнение конкретных заданий, соответствующие организационные действия и т.д.).

Как правило, организация самостоятельной работы предполагает:

- постановку цели;
- составление соответствующего плана;
- поиск, обработку информации;
- представление результатов работы.

Методические рекомендации при подготовке к практическим занятиям

Для повышения эффективности проведения практических занятий необходимо учитывать все рекомендации по подготовке к ним, которые даются преподавателем в начале каждого модуля (формулируются соответствующие задания, проблемно-ориентированные вопросы, представляются рекомендации по методике организации различных форм проведения занятий и т.д.). Определенные формы и методы работы на занятиях требуют предварительной самостоятельной подготовки студентов (например, внутригрупповая и межгрупповая дискуссии, ролевые игры, подготовка итогового семестрового проекта и т.д.). Поэтому необходимо фиксировать все рекомендации преподавателя по подготовке к занятиям.

Для эффективного освоения материала дисциплины в ходе практических занятий необходимо выполнение следующих требований:

- четко понимать цели предстоящих занятий (предварительно формулируются

преподавателем):

- владеть навыками поиска, обработки, адаптации и презентации необходимого материала;
 - уметь четко формулировать и отстаивать собственный взгляд на рассматриваемые проблемные вопросы, который необходимо подкреплять адекватной аргументацией;
 - уметь выделять и формулировать противоречия по рассматриваемым проблемам, понимая их источники;
 - владеть навыками публичного выступления (логично, ясно и лаконично излагать свои мысли; адекватно оценивать восприятие и понимание слушателями представляемого материала; отвечать на задаваемые вопросы; приводить адекватные и убедительные аргументы в защиту своей позиции и т.д.);
 - уметь критически оценивать собственные знания, умения и навыки в динамике в сравнении с таковыми у других, с целью раскрытия дополнительных возможностей их развития;
 - при подготовке к занятиям обязательно изучить рекомендуемую литературу;
 - оценить различные точки зрения на проблемные вопросы нескольких исследователей, а не ограничиваться рассмотрением позиции одного автора;
 - при формулировке собственной точки зрения предусмотреть убедительную ее аргументацию и возможность возникновения спорных ситуаций;
 - владеть навыками работы в команде (при выполнении определенных заданий, предполагающих работу в микрогруппах, при проведении ролевых игр, дискуссий и т.д.).
- Задания по выполнению контрольной работы для студентов заочной формы обучения. Контрольная работа содержит в себе два теоретических вопроса. Вариант выбирается согласно представленной ниже таблицы: в первом столбце приведены начальные буквы фамилии, во втором – номер варианта.

Начальная буква фамилии студента Номер варианта контрольной работы

А, У, Н	1
О, С, Т	2
В, Я, Г	3
И, Р, С	4
Б, Л, Д	5
З, Н, Е	6
М, Ю, Ч	7
Щ, Х, Ж	8
К, Ф, Ц	9
Э, П, Ш	10

Оформление письменной работы согласно МИ 4.2-5/47-01-2013 Общие требования к построению и оформлению учебной текстовой документации

Разработчик/группа разработчиков: Федотова В.К., к.г.н., доцент

**Рассмотрена на заседании кафедры
(протокол от 01.09.2018 г. № 2)**